



# **VERTRIEBSMITARBEITER\*IN**

## **für den Bereich GASTRO und (Bio)LEH in Schleswig-Holstein und West-Mecklenburg- Vorpommern**

### **OSTMOST – NATURSCHUTZ IN FLASCHEN**

Wir sind ein Getränkeunternehmen aus Berlin, das sich dem Erhalt der Streuobstwiese und Artenvielfalt verschrieben hat. Seit 2014 vertreiben wir Schorlen, Cider und Saft und verzichten dabei auf Zusatzstoffe jeglicher Art. Wir bieten nachhaltige und qualitativ herausstechende Alternativen zu den etablierten Limo-Marken.

### **WIR BRAUCHEN DICH**

Um noch mehr Streuobstwiesen zu retten und Veränderungen in der Landwirtschaft anzustoßen, brauchen wir deine Unterstützung. Wir suchen eine Person, die uns in der **Region Schleswig-Holstein und im Westen Mecklenburg-Vorpommerns** vertritt. Kernaufgabe ist dabei die Betreuung der Gastronomie, aber auch des konventionellen und bio LEH.

- Du wirst Botschafter\*in der Streuobstwiesen und begeisterst andere Menschen von unserer Philosophie und unseren Produkten.
- Du machst die Gastro-Welt im Norden zu deinem Wohnzimmer, betreust bestehende und gewinnst neue Kunden.
- Du bringst dich kreativ ins Team ein und gestaltest unseren Vertrieb mit deinem Wissen und deinem Tatendrang.
- Um den Überblick zu behalten, arbeitest du mit unseren CRM Programm Pipedrive, pflegst gewissenhaft Kundendaten und berichtest intern über deine Arbeit.
- Du betreust lokale Events, Kooperationen und Marketingaktionen, zusammen mit unserem Marketing-Team.

### **WAS BRINGST DU MIT**

Wir sind für alle Menschen offen, die sich mit unserer Philosophie identifizieren und mit ihrer Arbeit einem guten Zweck dienen wollen. Daher erwarten wir keine abgeschlossene Ausbildung in bestimmten Bereichen. Dennoch solltest Du bestimmte Dinge mitbringen:

- Du hast bereits Erfahrung im Bereich Vertrieb, Gastronomie, Hotellerie oder Handel gesammelt.
- Du bist kommunikativ, gehst offen auf Menschen zu, hast ein sicheres Auftreten und kannst Menschen begeistern.
- Du kannst dich selbst organisieren, arbeitest eigenständig nach Zielvorgaben und kannst deine Arbeitsergebnisse reflektieren.



- Du bist zeitlich flexibel und bist bereit Kunden auch am Abend und Wochenende zu besuchen und uns auf Events und Messen zu vertreten.
- Du hast einen Führerschein der Klasse B und bist bereit Zeit im Auto zu verbringen und auch längere Strecken zu fahren.

### **WAS WIR DIR BIETEN**

Wir versuchen mit unserem Tun die Welt ein Stückchen besser zu hinterlassen, als wir sie vorgefunden haben, und dafür suchen wir Mitstreiter:innen. Neben einer sinnvollen Arbeit können wir dir bieten:

- Firmenwagen, der auch privat genutzt werden kann.
- Flexible Arbeitszeiten und hohe Selbstbestimmtheit.
- Ein junges Team und flache Hierarchien mit der Möglichkeit dich aktiv in die Unternehmensentwicklung einzubringen.
- Möglichkeit mit uns zu wachsen und perspektivisch größere Verantwortungsbereiche zu übernehmen (mit entsprechender Entlohnung).
- Branchenübliches Gehalt (je nach Qualifikation & Vorerfahrung verhandelbar) mit der Möglichkeit auf Erfolgsbeteiligung.

Wenn Du dich in diesen Beschreibungen wiederfindest und am Aufbau einer noch jungen Marke mit nachhaltigem Impact teilhaben willst, schicke deine Bewerbung (Anschreiben & Lebenslauf) mit möglichem Starttermin per Mail an und [jobs@ostmost.berlin](mailto:jobs@ostmost.berlin), Betreff "Vertrieb Nord".